

# För dig som ska söka företagslån!



Förbered dig väl!  
- bocka av i checklistan!

## Företagspresentation

- Verksamhet - Vad gör ni?
- Ägare - Vilka är ni? Finns det delägare?
- Styrelse - Finns det en styrelse?
- Anställda - Har ni några anställda?
- Kunder - Vilka är era kunder? Var finns era kunder?
- Leverantörer - Vilka är era leverantörer?
- Konkurrenter - Vilka är era konkurrenter? Vad skiljer er från konkurrenterna?

Visa att ni har koll på verksamheten, förbered dig och träna presentationen inför mötet med banken.

Visa även att ni är villiga att skjuta till eget kapital, för banken vill sällan ta hela risken själv.

## Företagslån

- Lån - Vad ska lånet användas till?
- Belopp - Hur mycket behöver ni låna?
- Återbetalning - Hur ska lånet betalas tillbaka?
- Egen insats - Hur mycket pengar kan ni själv skjuta till?
- Säkerhet - Finns maskiner, varulager, fastigheter, borgesman, kundfordringar?
- Kassaflöde - Hur ser företagets in- och utbetalningar ut?
- Fördelar - Vilka fördelar för lånet med sig?

Gör en budget, även om den inte är exakt så är det en signal till banken att ni har tänkt igenom er ekonomi.

## Ekonomi

- Resultatbudget - Visar hur det har gått för företaget under räkenskapsåret
- Likviditetsbudget - Visar när försäljningen sker och när ni får betalt.
- Balansräkning - Visar status på alla era skulder, tillgångar och eget kapital vid ett givet tillfälle.



### Tips för att öka likviditet:

- Fakturera snabbare, ändra till 10 eller 14 dagars betalningstid.
- Vid stora leveranser be kunden om en förskottsbetalning och förläng era leverantörskrediter till 30, 40 eller 60 dagar